**職　務　経　歴　書**

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　氏名　○○ ○○

**■職務要約**

○○業界、△△業界を中心とした企業再生や事業再編を担当し、経営課題の抽出、経営計画の策定、実行サポートからＭ＆Ａ（買収、売却）のアドバイザリー業務に携わってまいりました。バリュエーション、ドキュメンテーションなどクロージングまで一人で完結できる経験をしています。

**■職務経歴**

□19xx年xx月～20xx年xx月　株式会社○○○コンサルティング

◆事業内容：○○○○○

◆資本金：○○○百万円　売上高：○○○百万円（20xx年）　従業員数：○○○名　非上場

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 19xx年xx月  　～  20xx年xx月 | コーポレートアドバイザリー第一部 |
| 担当業界：○○業界  主なプロジェクト：企業再生支援  経営課題の抽出、経営計画策定、法的整理実行サポート、Ｍ＆Ａアドバイザリー  【実績】  私的整理再生計画の策定、債権者向け交渉および計画実行支援  Ａ社買収のためのファイナンス審査支援  外資系投資家に対する業界投資参入戦略の立案支援  ○○事業の戦略立案支援  ○○○○案件での投資家サイドのアドバイス |
| メンバー |
| 20xx年xx月  　～  20xx年xx月 | コーポレートアドバイザリー第二部 |
| 担当業界：△△業界  主なプロジェクト：新規事業開発および中期計画立案策定支援  新規事業候補を抽出し、マーケット分析を主軸にプランを選定  シナジー効果を挙げられる事業を最終選択し、新プラットホーム事業の  立ち上げを行う（取締役会の承認後、事業を展開）  事業立ち上げのシナリオ分析・事業構造分析等を行い、全社中期事業戦略の策定支援  マネジメント：マネージャー昇格後は、プロジェクトマネージメントに加えマーケティング、  スタッフの指導、講演・取材対応等の対外折衝も多く経験 |
| マネージャー |
| 20xx年xx月  　～  20xx年xx月 | コーポレートアドバイザリー第二部 |
| 担当業界：○○業界  主なプロジェクト：市場参入戦略策定支援  ターゲット国における市場/競合調査・分析やValue Chain分析実行  エントリー（市場参入）戦略のアウトライン策定（含参入代替案抽出や収益予測）  市場参入後の投資・人員計画のモデルケースを立案し、市場参入事業における短期・中長期の  将来予測・分析実施  マネジメント：通常マネジメント業務とともに、顧客獲得の営業活動にも関与 |
| マネージャー |

**■主要案件、実績など**

**新規事業開発**

国内電機業界第○位の新規事業開発案件で、プロジェクトマネジャーとして参画。現状事業分析、可能性探索を行い、事業立ち上げのシナリオ策定、事業戦略策定を実施。他事業とのシナジー効果も見込め、顧客から高いご評価をいただく。

**Ｍ＆Ａ**

国内第○位のホテル運営会社を私的整理のプロセスで処理。このプロセスの中で、国内3ホテルおよび海外のリゾート

ホテルを外資系投資ファンドに売却、再生計画立案、債権者交渉を実施。

○○売却では売り手側アドバイザーとして入札のコントロール、外資系、国内系の投資家との条件交渉を実施。

**■資格**

* 普通自動車運転免許（19xx年x月）
* 公認会計士（20xx年x月）
* 米国公認会計士（20xx年x月）

以上