**職　務　経　歴　書**

　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　　氏名　○○ ○○

**■職務要約**

○○業界、△△業界を中心とした企業再生や事業再編を担当し、経営課題の抽出、経営計画の策定、実行サポートからＭ＆Ａ（買収、売却）のアドバイザリー業務に携わってまいりました。バリュエーション、ドキュメンテーションなどクロージングまで一人で完結できる経験をしています。

**■職務経歴**

□19xx年xx月～20xx年xx月　株式会社○○○コンサルティング

◆事業内容：○○○○○

◆資本金：○○○百万円　売上高：○○○百万円（20xx年）　従業員数：○○○名　非上場

|  |  |
| --- | --- |
| 期間 | 業務内容 |
| 19xx年xx月　～20xx年xx月 | コーポレートアドバイザリー第一部 |
| 担当業界：○○業界主なプロジェクト：企業再生支援経営課題の抽出、経営計画策定、法的整理実行サポート、Ｍ＆Ａアドバイザリー【実績】私的整理再生計画の策定、債権者向け交渉および計画実行支援Ａ社買収のためのファイナンス審査支援外資系投資家に対する業界投資参入戦略の立案支援○○事業の戦略立案支援○○○○案件での投資家サイドのアドバイス |
| メンバー |
| 20xx年xx月　～20xx年xx月 | コーポレートアドバイザリー第二部 |
| 担当業界：△△業界主なプロジェクト：新規事業開発および中期計画立案策定支援新規事業候補を抽出し、マーケット分析を主軸にプランを選定シナジー効果を挙げられる事業を最終選択し、新プラットホーム事業の立ち上げを行う（取締役会の承認後、事業を展開）事業立ち上げのシナリオ分析・事業構造分析等を行い、全社中期事業戦略の策定支援マネジメント：マネージャー昇格後は、プロジェクトマネージメントに加えマーケティング、スタッフの指導、講演・取材対応等の対外折衝も多く経験 |
| マネージャー |
| 20xx年xx月　～20xx年xx月 | コーポレートアドバイザリー第二部 |
| 担当業界：○○業界主なプロジェクト：市場参入戦略策定支援ターゲット国における市場/競合調査・分析やValue Chain分析実行エントリー（市場参入）戦略のアウトライン策定（含参入代替案抽出や収益予測）市場参入後の投資・人員計画のモデルケースを立案し、市場参入事業における短期・中長期の将来予測・分析実施マネジメント：通常マネジメント業務とともに、顧客獲得の営業活動にも関与 |
| マネージャー |

**■主要案件、実績など**

**新規事業開発**

国内電機業界第○位の新規事業開発案件で、プロジェクトマネジャーとして参画。現状事業分析、可能性探索を行い、事業立ち上げのシナリオ策定、事業戦略策定を実施。他事業とのシナジー効果も見込め、顧客から高いご評価をいただく。

**Ｍ＆Ａ**

国内第○位のホテル運営会社を私的整理のプロセスで処理。このプロセスの中で、国内3ホテルおよび海外のリゾート

ホテルを外資系投資ファンドに売却、再生計画立案、債権者交渉を実施。

○○売却では売り手側アドバイザーとして入札のコントロール、外資系、国内系の投資家との条件交渉を実施。

**■資格**

* 普通自動車運転免許（19xx年x月）
* 公認会計士（20xx年x月）
* 米国公認会計士（20xx年x月）

以上